

Warszawa, 18.03.2008

## REFERENCJE

IBT Polska – Instytut Technologii Biznesu odbył w kwietniu i czerwcu 2007 dwa szkolenia: „Profesjonalne Metody Sprzedaży” oraz „Profesjonalne Umiejętności Pozyskiwania Klientów”, które doskonaliły umiejętności sprzedażowe oferowane przez Achieve Global. Trenerem prowadzącym zajęcia była Pani Arleta Chorąży.

W obydwu szkoleniach brałam udział z prawdziwą przyjemnością i oceniam je wysoko, zarówno ze względu na merytoryczną zawartość, atrakcyjną formę łączącą elementy teorii z praktycznymi ćwiczeniami jak i osobę trenera.

Pani Arleta:

- odnosiła się do doświadczeń i specyfiki pracy naszej firmy
- indywidualnie traktowała każdego z uczestników
- znakomicie uaktywniała grupę
- słuchała uczestników i reagowała na bieżąco na ich potrzeby
- skutecznie łączyła elementy zabawy z procesem edukacji
- była energetyczna, pozytywna, w każdym momencie profesjonalna

Zarówno umiejętności jak i osobowość Pani Arlety każą mi napisać o niej jako o trenerze wysokiej próby.

Z poważaniem,

  
Anna Sobik

Licencjonowany konsultant PEP

**IBT** Institute for Business Technology  
Coaching People to Work Smarter