

Warszawa, 04.04.2008

AchieveGlobal
UBD Sp. z o.o.
Drużbackiej 11
Warszawa

Chciałbym bardzo serdecznie podziękować za szkolenie „Profesjonalne Metody Sprzedaży” poprowadzone przez p. Maję Lose. Zajęcia te pozwoliły mi zapoznać się z umiejętnościami sprzedaży doradczej, przećwiczyć je w bezpiecznym środowisku i dały właściwą motywację do zastosowania nowej wiedzy w praktyce. Co ważne - inwestycja w szkolenie zwróciła się w ciągu kilku tygodni.

Oceniam, że szkolenie „Profesjonalne Metody Sprzedaży” jest tak efektywne również dzięki osobie prowadzącej. Pani Maja zbudowała otwartą i przyjazną atmosferę bardzo pomocną w przyjmowaniu wiedzy. Praca na przykładach z życia pomogła lepiej zrozumieć omawiane zagadnienia. To była dobrze podana wiedza, zakomunikowana w jasny i zrozumiały sposób, ze wskazaniem szczególnie istotnych elementów sprzedaży.

Sposób omawiania materiału i umiejętne prowadzenie dyskusji pozwoliły uczestnikom nawiązywać do własnych doświadczeń, efektywnie wzbogacając tematykę szkolenia.

Żywa osobowość, zaangażowanie w kontakt i profesjonalizm p. Mai są trudnymi do przecenienia elementami tego szkolenia.

Łączę wyrazy szacunku



Tomasz Jabłoński
Dyrektor Zarządzający