

Warszawa, grudzień 2007 r.

W dniach 5-7 grudnia 2007 roku uczestniczyłam w szkoleniu „Profesjonalne Metody Sprzedaży”, prowadzonym przez Maję Lose. Celem mojego uczestnictwa była ocena, czy zakup tego szkolenia dla wszystkich handlowców w mojej firmie, byłby dobrą inwestycją. Szkolenie poprowadzone przez Maję Lose spełniło moje oczekiwania i podjęliśmy decyzję o zakupie tego programu.

Pani Maja jest praktykiem i podczas zajęć wielokrotnie posługiwała się przykładami ze swojej pracy zawodowej. To pomagało wszystkim uczestnikom zobaczyć korzyści wynikające z proponowanych metod sprzedaży. Była bardzo dobrze przygotowana i świetnie ukazała cały proces sprzedaży jako ciąg umiejętności prowadzący do celu. Omawiała z uczestnikami ich sytuacje zawodowe i wspólnie poszukiwaliśmy rozwiązań możliwych do zastosowania w praktyce.

Polecam Maję Lose jako trenera wymagającym uczestnikom.

Ewa Adamczyk
Prezes Zarządu

NAJ International Sp. z o.o.

Naj International Sp. z o.o.
ul. Genewska 6, 03-963 Warszawa
tel. (22) 627 33 30, fax (22) 646 22 51
NIP. 521-00-00-12, REGON: 010515481
Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy
XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS 000029045, kapitał zakładowy 50 000 00 PLN

EWA ADAMCZYK

Prezes